

INFORMAZIONI PERSONALI

Matteo Picinini



📍 Via Emilia Est, 200, 43123 - Parma (Italia)

☎ +393351691325

✉ matteo.picinini@gmail.com

🌐 www.linkedin.com/in/matteopicinini

💬 Skype matteo.picinini

| Data di nascita 19/04/1965 | Nazionalità Italiana

SKILLS E COMPETENZE

In questi oltre 25 anni di esperienza professionale ho sempre ricoperto posizioni in ambito sales & marketing in aziende dell'IAM quali: Bosch, Continental Teves (ATE), NGK, General Motors (Russelsheim - DE), Assoricambi, Valeo e infine SOGEFI dal 2018 in qualità di Sales & Customer Care Director per il mercato italiano. Ho un'importante esperienza internazionale, in qualità di Sales & Marketing Director Europe per il brand ACDelco di General Motors, essendomi occupato della gestione dei mercati Europa & Middle East, organizzazione della distribuzione e della gestione delle 3 filiali europee (Italia, Olanda e UK) oltre che degli eventi destinati alla fidelizzazione della clientela internazionale e dell'organizzazione delle fiere di settore. Ho sviluppato nel corso degli anni una specializzazione nel business development, prospects acquisition ed internamente di change management con particolare attenzione agli aspetti strategici del cambiamento dell'organizzazione ed alle sue potenzialità.

Ho una formazione specifica come **"Temporary Manager"** con certificazione e come **"Export Manager e Manager all'internazionalizzazione"** altrettanto certificata.

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

02/01/2020 - alla data attuale



Responsabile Commerciale Italia & Export

Laser Service, Fontevivo – Parma (Italia)

- Direzione Commerciale e organizzazione territoriale
- Zentech (**Han's Laser** – China) lancio del progetto, creazione degli strumenti di Marketing, definizione del pricing, lancio dei prodotti sul mercato italiano e nazioni confinanti.
- Coordinamento gestione fornitori, acquisti macchine Laser e Ricambi
- Gestione service clienti e customer care
- Sviluppo progetto ricambi rigenerati (Vintage) su web (market place)
- HR

Attività o settore : Macchine utensili (Taglio Laser), Industria metalli

01/06/2018 - 31/08/2019



Italy IAM Sales & Customer Care Director

Sogefi Filtration Italy, Sant'Antonino di Susa - TO (Italia)

- Definizione strategia commerciale
- Identificazione e Selezione New Prospects - Distributori
- Analisi e sviluppo organizzazione Sales Department
- Direzione Customer Care Department.
- Sviluppo attività di marketing nazionale
- Pricing e analisi della concorrenza

Attività o settore: Automotive IAM

01/03/2016–31/05/2018

**Business Development Director****InfoPro**, Udine (Italia)

- Definizione strategia commerciale
- Identificazione e Selezione Prospects - Distributori Regionali
- Analisi e sviluppo organizzazione Sales
- Analisi attività di marketing, Campagne e Promozioni
- Sviluppo prodotti - Range expansion

Attività o settore: Automotive IAM

01/04/2011–31/01/2016

**Sales Director Italy****Valeo Service Adriatic**, Santena (TO) (Italia)

- Business consolidation (TO & GM)
- New Sales Organization (Geoconcept)
- Customer Care department organization & efficiency
- Commercial & Distribution strategy
- Revisione politica commerciale: new Terms & Conditions
- New Business model: "Selling Machine" – "Sales calendar"
- KAM Approach model implementation

Attività o settore: Automotive IAM

01/10/2010–31/03/2011

**Direttore Generale****Assoricambi**, Milano (Italia)

- Piano strategico consortile quinquennale
- Nuova Organizzazione
- Analisi e sviluppo progetto logistica integrata consortile
- Definizione accordi commerciali annuali con i Fornitori
- Selezione Fornitori, aree potenziali, programmi di partnership
- Coordinamento e sviluppo progetto Officine AssoService
- Analisi ed integrazione con Gruppi Europei

Attività o settore: Automotive IAM

01/04/2008–09/2010

**Sales & Marketing Director Europe****General Motors Europe GmbH**, Russelsheim (Germania)

- Sviluppo piano commerciale su tutto il territorio europeo.
- New company organization chart
- Start-up new distribution developing countries
- Definizione piano Marketing & Sviluppo gamma prodotti
- Recruitment personale di field (North Europe & South Europe)
- Organizzazione e Coordinamento Eu Offices (Madrid, Amsterdam, Luton)
- Business consolidation (UK operation – Luton)

Attività o settore: Automotive IAM

01/06/2006–01/03/2008



Sales & Marketing Manager

NGK Spark Plugs Europe, Milano (Italia)

- Progettazione e start-up Nuova Rete Distributiva
- Definizione e negoziazione contratti con EU BG (GAUI, TEMOT, AD)
- Relazione con key clients e follow-up
- Selezione e formazione personale commerciale di field (AMs)
- Definizione e sviluppo politica commerciale
- Definizione piano Marketing e rapporti con i media
- Sponsorship e gare (Moto GP Yamaha - F1 Team Ferrari)
- Event management

Attività o settore Automotive IAM

01/02/2003–01/05/2006



ATE - Sales Manager IAM Italy

Continental Italia, Milano (Italia)

- Sviluppo e consolidamento rete distributiva
- Apertura e sviluppo progetto formazione "Training Center"
- Fidelizzazione filiera distributiva: ATE Partner
- Eventi: organizzazione ATE CUP (Genova) – 2004

Attività o settore: Automotive IAM

01/12/1994–31/01/2003



Area Manager

Robert Bosch, Milano (Italia)

- Progetto Bosch Car Service
- Ricerca e selezione Bosch Partner
- Analisi mercato di competenza: (analisi competitors e loro market share, politiche commerciali e distributive)

Dal 01/01/2001 "**Foerdkreis**": programma di formazione internazionale di medio/lungo periodo dedicato ai collaboratori BOSCH GmbH ad alto potenziale. Il programma di formazione realizzato sulle esigenze personali mi ha portato a frequentare corsi di: negoziazione, analisi transazionale, leadership & public speaking, gestione delle risorse umane, coaching.

Attività o settore: Automotive IAM

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 01/10/1984–26/04/1990 **Laurea Magistralis Economia e Commercio**
Università di Parma, Parma (Italia)
- 01/09/1979–01/06/1984 **Maturità Scientifica**
Liceo Scientifico " G. Ulivi", Parma (Italia)
- 01/07/2019–04/12/2019 **Export Manager e Manager per l'internazionalizzazione (CCM 436/19)**
Federmanager - Rina Services, Roma (Italia)
- 01/07/2016–01/01/2018 **Temporary Manager (CCM 45/19)**
Federmanager - Rina Services, Roma (Italia)
- 01/02/2004–01/04/2004 **Project Management**
SDA Bocconi, Milano (Italia)
- 01/09/1991–01/06/1992 **EDP Manager**
IFOA Reggio Emilia, Reggio Emilia (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	B2	B2	C1	C1	C1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

ULTERIORI INFORMAZIONI

Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.

